



食の海外バイヤー商談会

(公財)長野県中小企業振興センターでは、世界各国から有力バイヤーを招聘して長野県内で商談会を開催しています。県内にいながら効率良く、また、事前マッチング制で効果的に海外バイヤーと商談ができる大変貴重な機会です。食品分野で海外への販路開拓を検討されている方は、本商談会に是非ご参加下さい。

商談会前に食品輸出基本セミナーや商談スキルアップセミナー、さらにアドバイザーによる模擬商談に参加することで商談を効果的に行う実践スキルを習得することができ、海外バイヤーとの商談が初めての方も安心して商談に臨めます。

| | |
|-------------|---|
| 日時 | 平成 27 年 7 月 9 日(木) 9:30~16:00 頃 (受付開始 9:00~) |
| 会場 | ホテルメルパルク長野 白鳳 (長野市鶴賀高畑 752-8) |
| 参加費 | 無料 ※事前予約・マッチング制 |
| 募集参加者 | バイヤーニーズに合った食品食材を提供できる長野県内に本社又は工場を有する製造業者及び県内農業者で海外への販路開拓に意欲的な者 |
| 商談予定数 | バイヤー1社あたり8商談程度 (個別商談制) ※商談時間は1社につき30分程度を予定しております。 ※商談スケジュールは(公財)長野県中小企業振興センターにて調整後参加者へご連絡します。 |
| 招へいバイヤー(予定) | シンガポール(Imei Pte. Ltd.)、タイ(神戸屋食品工業)、台湾(台和通有限公司)の食品関連企業3社 ※バイヤーの詳細情報は、以下 URL を参照ください。 http://www.icon-nagano.or.jp/cms/modules/xelfinder/index.php/view/266/buyers_list.pdf ※内容が随時アップデートされますので、ご確認ください。 ※バイヤーの事情により、商談スケジュールが変更となる場合や商談を中止する可能性があります。 |
| 申込方法 | 「参加申込書」及び「FCP 商談会シート」に必要事項をご記入のうえ(公財)長野県中小企業振興センターまで電子メール(kokusai@icon-nagano.or.jp)又はファックス(026-228-2867)でお申し込みください。 |
| 申込締切 | 平成 27 年 6 月 12 日(金) 正午(必着) ※参加の可否、商談スケジュールについては、バイヤーの商談意思を確認後、6月中旬以降をめぐって参加決定各社にご連絡します。ご希望に沿えないことがあります旨、予めご了承願います。 |

■お問合せ先■

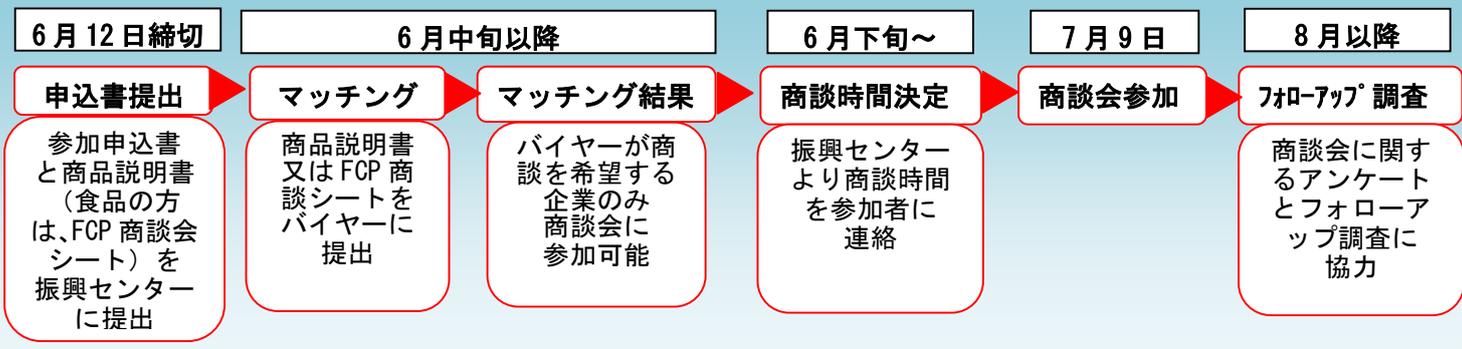
(公財)長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター 海外展開チーム

担当：樋浦 恵子 TEL：026-227-5013 FAX：026-228-2867 E-MAIL：kokusai@icon-nagano.or.jp

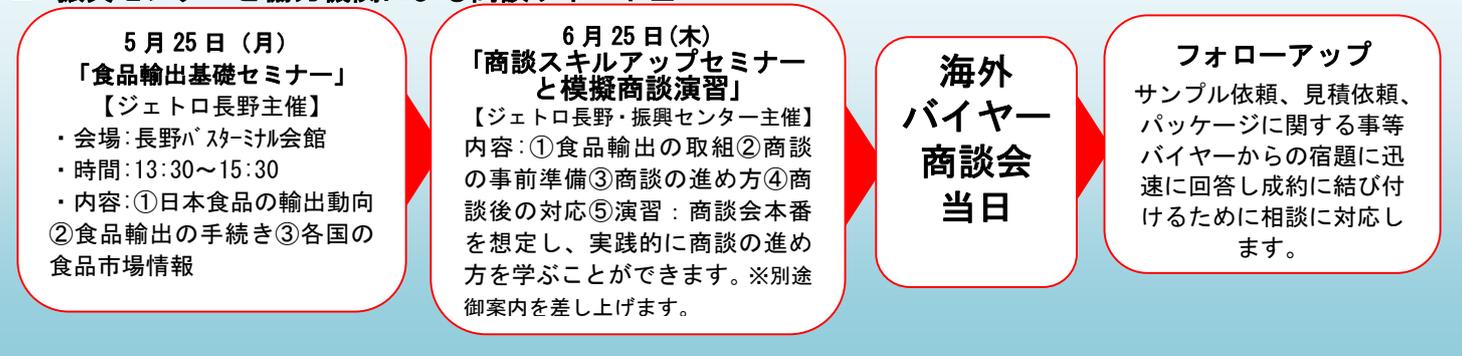
海外バイヤーとの初商談でも安心!!

商談会参加企業へのサポート

■商談会までの流れ■



■振興センターと協力機関による商談サポート■



商談会について

- 各バイヤーの商談テーブルにおいて、個別商談していただきます。
- 商談は全て事前予約・マッチング制です。1社で複数バイヤーに商談を申し込むことも可能です。
- 提出いただいた「申込書」と「FCPシート」をもとに、バイヤーとの商談マッチングを行います。バイヤーの希望や参加申込状況等により、希望するバイヤーとの商談が組めない場合がありますので、予めご了承ください。
- なお、商談スケジュール確定後の時間変更およびキャンセル等のご要望はお受けいたしかねます。

商談会参加にあたっての留意事項

- 輸出経験の無い企業等については、会期中の商談を円滑に進める観点より、6月25日(木)に実施する「商談スキルアップセミナーと模擬商談演習(無料)」を受講してください。
- 当日は、海外バイヤーとの商談において意思決定のできる方が参加してください。
- 商談に際しては、事前に提出いただく「FCPシート」以外にも説明資料等を用意し、価格、商流、物流、決済方法等を含む取引条件を事前に検討して参加してください。
- 当日は、商談希望商品の見本、自社パンフレットを必ずお持ちください。
- 食品は試食が商談に非常に有効です。ただし、保温・保冷、衛生管理は各自で対応し、使い捨て食器等必要となる備品類は参加者でご用意ください。
- 本商談会における実際の商談・取引は、参加者の判断と責任の下で行っていただきます。万が一、参加者が損害や不利益等を被る事態が生じたとしても、一切の責任を負いかねますので予めご了承ください。